



# Tanabe East Rotary Club in 2018-19

2018-19年度RI会長：ハリー・ラン

第2640地区ガバナー：樫畑 直尚

田辺東ロータリークラブ

創立：昭和49年5月15日

会長：武田 静也

幹事：野村 憲司



インスピレーションになる

例会場/事務所：田辺市下屋敷町81-10

きのくに信用金庫田辺支店3F

Tel 0739-24-6427 Fax 0739-34-5008

http://tanabe-east-rc.com/

E-mail info@tanabe-east-rc.com

例会：毎週水曜日 12:30～

ビジターフィー ¥2,000

## ○会長報告 副会長 森本修至



■本日は会長が欠席のため、副会長の森本が代理を務めます。

■本日のプログラムは、会員卓話として稗田智則君です。後ほど宜しくお願い致します。

■5月25日(土) ルミエール華月殿に於いて「クラブ 社会奉仕委員長会議」が開催されました。会長エレクト中嶋伸和君に出席して頂きました。ご苦労様でした。

■5月27日(月) 田辺市役所に於いて「田辺市 市政功労者・善行者表彰式典」が開催されました。武田会長に出席して頂きました。創立45周年記念事業として田辺市への防犯カメラ2機の寄贈を善行として表彰されました。

■本日のお弁当は、クラブ奉仕B委員会のお弁当担当企画で「さくら」さんです。ご賞味下さい。

## ○幹事報告 次期会長 中嶋 伸和



■本日は幹事が欠席のため、会長エレクトの中嶋が代理を務めます。

### ■例会日時変更

#### ◎海南RC

6月19日(水) → 6月19日(水) 18:30～

場所：「美登利」海南市東浜

&lt;夜間例会&gt;

#### ◎和歌山北RC

6月17日(月) → 6月17日(月) 18:30～

場所：ホテルグランヴィア和歌山6F

&lt;最終夜間例会「新現委員会の引継」&gt;

6月24日(月) → 休会

#### ◎和歌山東RC

6月20日(木) → 6月20日(木) 18:30～

場所：ダイワロイネットホテル和歌山

&lt;最終例会&gt;

6月27日(木) → 休会

#### ◎和歌山南RC

6月21日(金) → 6月21日(金) 18:30～

場所：ダイワロイネットホテル和歌山

&lt;2018-19年度最終夜間例会&gt;

6月28日(金) → 休会

#### ◎和歌山東南RC

6月26日(水) → 6月26日(水) 18:30～

場所：ルミエール華月殿&lt;最終親睦夜間例会&gt;

### ■メイクアップ

◎5月25日(土) クラブ社会奉仕委員長会議

中嶋 伸和

◎5月27日(月) 田辺市 市政功労者・善行者表彰式典

武田 静也

### ■回覧

◎「あるこう会197回」

◎「英語版ロータリアン6月号」

◎富田林RCより 「太子・富田林・田辺4RC

親睦懇親会およびゴルフコンペ 御礼」

◎樫畑ガバナー事務所より

「国際ロータリー第2640地区 地区大会記録誌 送付の御案内」

「和歌山県 健康づくり運動ポイント事業 パンフレット(社会奉仕委員会)」

### ■連絡

◎来週6月5日より上着の着用は不要です。

◎6月のロータリーレートは 1ドル=110円 です。

◎「国際ロータリー第2640地区 地区大会記録誌」と「和歌山県 健康づくり運動ポイント事業 パンフレット」が届いています。各自トレーに入れてあります。

## ○本日の唱歌

「あゝ田辺東ロータリー」

唱歌委員 後藤信博 君



## ○ゲスト・ビジター

PIECE ONE (ピースワン) 丸山 健 (まるやま けん) 様

7月から入会予定



## ○出席報告

会員数43名 義務免除 6名 本日の欠席者10名  
本日出席率 72.97% 5月15日の修正出席率 91.89%

## ○感謝状披露

◎5月27日(月) 田辺市役所に於いて「田辺市 市政功労者・善行者表彰式典」が開催されました。武田会長に出席して頂きました。

創立45周年記念事業としての田辺市への防犯カメラ2機の寄贈を善行として表彰されました。



## ○にこにこ報告 (敬称略)

◇稗田智則君をお迎えて

愛須勝章、上原俊宏、岡本博、木村壽一、小山實、後藤信博、坂本正人、佐田一三、谷中順次郎、竹中悟、竹村英一、豊田正人、山本亘、中嶋伸和、西谷貞彦、本田耕二、丸山博之、森本修至、湯川和洋、早稲田清司

◇45周年の記念品いただき ありがとうございます。

浦地 章

◇丸山健君、ようこそ。ご入会オメデトウ!

吉田和枝

◇無事帰国!

橋本 隆

☆皆様たくさんのニコニコありがとうございました。

## ○本日のプログラム

会員卓話

稗田 智則 様

(ひえだ ともり)



「中国とのビジネス」

中国の厦門太古航空機整備工場へ出向き、研磨材の売り込みをするも、担当部長に話を通していないことがわかった途端、研磨材など使っていないから帰ってくれということになった。

数か月後、北京の航空機整備工場への資材納入商社から研磨材の引き合いが入る。

回収のことも考えて、上海に事務所のある大阪の商社を挟むことにして彼等を伴い訪問。

何度かの訪問をするも毎回、白酒の飲み比べに終わり、なかなか商売の話にならない。

李社長が私に聞いてきた。あの商社を挟む理由は何かと。私達も商社であり、稗田さんはメーカーである。我々は稗田さんの中国の唯一の代理店であるという証明が必要で、日本の商社を間に挟む理由はないはず。彼等を商流から外してくれないと、このビジネスは前に進められない。すでに、稗田さんの研磨材が中国でどの程度販売できるかの市場調査は各地区の営業マンに調べさせている。

どうするかということになった。

四つのテスト：1. 真実かどうか2. みんなに公平か3. 好意と友情を深めるか4. みんなのためになるかどうか

上海の所長には話したが、「嫌だ。何度も通ったから抜けるわけにはいかない」と拒絶された。仕方なく、帰国し、日本の本社の常務に掛け合った。彼は私の大学の1年後輩だった。

彼は、「我々が稗田さんのビジネスの為に役に立たないのなら、そして、我々が抜けることで稗田さんのビジネスが上手くいくな、喜んで抜けさせていただきます。」という予想外の返事を即答でもらった。

そうして、ビジネスがスタートし始めた。

「最初に代理店契約を1年でよいから独占的に結んでくれ、その間に市場に出るから」という要望だったので、「広い中国、1年ではなく2年契約するから頑張ってくれ」と答えた。

「最初は、工作資金が必要だから安くしてもらいたいが、二年目から値上げしてもらえないはずだ」と中国流の説明。

「その言葉を信じ、コンテナ1個分10tを無償であげるから営業マンは配りまくってきてくれ」と国内で販売すれば500万円程度のものをサンプルで北京に送ってやった。

李社長も意気に感じ、営業マン達に私は紹介し販売がスタートした。

私と、毎晩飲み比べして潰れるまで飲むような李さんだったから、その他の商売でも同じような接待を毎晩していたのだろうか、急に体調が悪くなり、みるみる痩せていき、末期の肝臓癌か白血病か病名ははっきり知らされないまま、亡くなってしまった。その時、彼はまだ私より10歳年下の47歳だった。

日本嫌いで、反日活動家だった李さんだが、私との数度の飲み比べや、私が空手の先生だと知ると、彼も若い頃ボクシングをしていた、今でも従業員の誰にも腕相撲では負けないといいだして、腕相撲勝負を挑んで来たりしているうちに、私のことを兄貴という言い方になっていった。

「ずっと日本人を誤解していた」「じゃあ、桜の時期に営業マンも連れて日本に来いよ」「反日運動していたから、入国できるかな」「大丈夫や、保証人になってやる」「じゃあ、今度の桜の時に」という会話が最後になってしまった。

その後、彼の奥さんが社長となり、商売は継続しますと挨拶されたものの、全く商売がわかっていない感じで、毎回、秘書を通じ、値段を少し下げてくれないかという交渉ばかりしてくるのだった。

李社長を信じ、後払いにしていた条件を、奥さんになってからは、前払いにすることで二度価格を下げてあげたものの、さらに、「支払いは後払いに戻して、代理店は中国ではうちだけで、他社には売らないと書いてくれ、価格ももっと下げてくれ」と言ってきたことで、「ええ加減にしてくれ、値上げさせてもらおう。李さんとの約束では二年目からは上げるということだった。それが嫌なら、他に代理店を探す」と返答したら、彼女は凍りついたのか、返事が来なくなった。

そろそろ、向こうの在庫がなくなりつつあるはずで、次の発注をしなければいけない時期になってくるから、来月あたり、再度北京に行ってやるしかないだろうな。

「商売を通じて友達にはなれないよ」とある社長に言われたことがあるが、35年商売してみて、私はそうは思わない。

私は、商売の仕方、買い方、売り方、値切り方、支払いの仕方で見ることができ、この人とは何とか商売続けたいと思う人もいるし、そう思われたいと常々思っている。

80歳近い韓国人の社長と知り合った時に「稗田さんとは何か商売したいな」と言われた。

彼は十分に財を築き、裕福で、私など取引をする必要がないはずなのにそうしてもらった。「損がなければ、商売しようよ、そしたら時々稗田さんと会って食事できるしね」とのことだった。

長年商売やっていると、どうしても条件が折り合わず関係が切れることがある。いくら会って飯食いたくても、商売ないのにこのこの会に行けないのも現実であろう。

金の切れ目が縁の切れ目とは昔の遊女と客の話だけでなく、人生全般に言えるが、かといって、人間金だけで繋がっているわけではないというのも事実だから、損が無ければ、何とか関係を続けたいと言われるような人間でいたいし、そういう人を売り買いを通じて何人持てるかが、自分の人生の財産かなと思っている。

## ○編集後記 ひしのみ5-29

武田丸のロータリー年度も残すところ「ひとつき」各委員会は十分に業務をこなしてきたと思われま。各自の業務内容につき、足らざるは補い、さらに完成度を上げるべく、そして業務上出てきたデブリはきちんと清掃をしておく、そんな季節になりました。清掃道具としては色んなモノがありますが、ブラシなどはいかがでしょうか。赤い花のブラシの木が今盛んです。残念なことこのブラシの木では身辺整理・清掃は出来ませんが、現会長をさらに補佐しつつ、清潔に新年度を迎えましょう。



四つのテスト：1. 真実かどうか2. みんなに公平か3. 好意と友情を深めるか4. みんなのためになるかどうか